DISTECH

L'ÉCOLE DE LA DISTRIBUTION DE BOISSONS

FORMATIONS D'UN AN,
GRATUITES & RÉMUNÉRÉES

LICENCE PROFESSIONNELLE EN APPRENTISSAGE
LOGISTIQUE & COMMERCIALISATION DES BOISSONS

DÉCROCHEZ UN JOB juste après le diplôme

Avec l'apprentissage, c'est 100 % gagnant !

SEPT. 2025

IAE NANCY SCHOOL OF MANAGEMENT

MARCHÉ DE LA CONSOMMATION HORS DOMICILE

La formation dédiée aux métiers de la filière "Boissons"

DISTECH a été créée à l'initiative de quelques producteurs de la Fédération Nationale des Boissons et des entreprises de distribution de boissons pour former leur futurs collaborateurs.

Cette formation connaît **depuis 1981** un grand succès auprès de la profession et constitue en France un exemple unique de partenariat entre la distribution de gros, la production industrielle et l'Université de Lorraine.

Débouchant sur des **diplômes homologués** par l'État, les formations DISTECH s'adressent non seulement **aux jeunes désireux de rejoindre les métiers de la boisson** mais également aux **collaborateurs déjà en poste, porteurs d'un projet d'évolution professionnelle**.

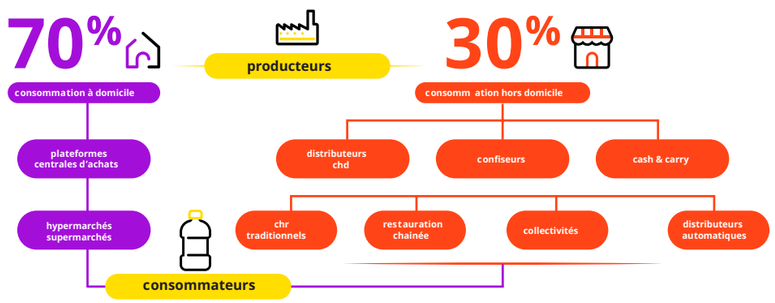
Depuis sa création,

DISTECH s’appuie sur des partenaires impliqués

Le marché CHD

Plus de 200 000 points de vente approvisionnés par le distributeurs CHD

- Cafés
- Brasseries
- Cafés-brasseries
- Restaurants
- Chaînes de restaurant *(Buffalo, Courtepaille, Léon de Bruxelles, groupe Accor...)*
- Restauration collective
- Discothèques
- Vente à emporter *(boulangeries, restauration ethnique ...)*



> Mon EDI était assuré avant la fin de mon alternance.

AVENIR

Des métiers opérationnels et des carrières évolutives

DISTECH prépare aux métiers de la fonction logistique et commerciale dans les entreprises de la filière “boissons”.

Déjà plus de

1200

ÉTUDIANTS FORMÉS DEPUIS LA CRÉATION DE DISTECH

ZOOM SUR LA FONCTION COMMERCIALE

Développer le chiffre d’affaires de son secteur par :

FORMATION EN B TO B

- La fidélisation des clients et le développement de l’activité sur les points de vente.
- L’animation, le conseil et l’aide à la revente
- Le développement de gammes de produits chez le client
- La satisfaction client et le développement du portefeuille clients
- Le suivi des contrats et des encaissements

LES MÉTIERS VISÉS

Chef de secteur

Chef des ventes commercial

Directeur commercial

ZOOM SUR LA FONCTION LOGISTIQUE

LES MISSIONS

- Gérer les approvisionnements, les stocks et les tournées de livraison
- Optimiser les conditions de stockage et de livraison
- Optimiser le processus logistique
- Encadrer les chauffeurs livreurs et préparateurs de commandes
- Garantir le meilleur service
- Respecter la réglementation en matière de sécurité et d’hygiène

LES MÉTIERS VISÉS

Assistant d’exploitation / Gestionnaire de stock

Responsable logistique / Responsable d’exploitation

Directeur logistique

AVENIR

Des métiers opérationnels et des carrières évolutives

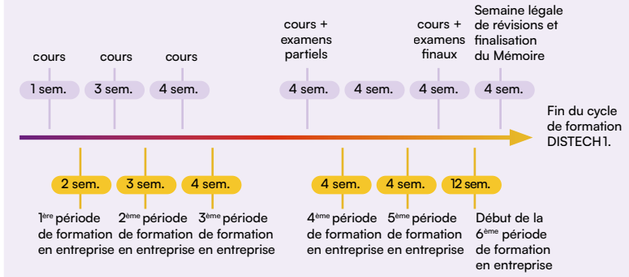
La formation comporte près de

470 h de cours animées par des enseignants universitaires et des professionnels de la distribution en alternance

avec

23 semaines de stages pratiques en entreprise.

CALENDRIER DE L'ALTERNANCE



LES MOMENTS FORTS !

- **Séminaire intégration** *(hors site universitaire)*
- **Séminaire de négociation** *(hors site universitaire)*
- **Stage d'œnologie** *(hors site universitaire)*
- **Formations professionalisantes**
- **L'art du bon demi** en partenariat avec Kronenbourg
- **Formation café** en partenariat avec Lavazza
- **Formation spiritueux** en partenariat avec Bacardi Martini
- **Formation mixologie** en partenariat avec Les sirops Monin
- **« Commandos » de vente** organisés avec les producteurs partenaires COCA-COLA/ KRONENBOURG/DANONE EAUX FRANCE

LIEU DE FORMATION

IAE SCHOOL OF MANAGEMENT SCHOOL OF MANAGEMENT

Contenu de la formation

- 23 semaines en entreprise
- 23 semaines à l'Université

PRÈS DE 470 HEURES DE COURS DISPENSÉES PAR :

- Des enseignants universitaires
- Des professionnels de la distribution

* total des heures option commercial : 470h

PROGRAMME

BLOCS DE COMPÉTENCES FONDAMENTAUX DU MANAGEMENT ORI BCC 1 (MARKETING)	HEURES
UE 1 Finance • Comptabilité générale et analytique • Comptabilité analytique • Gestion financière et transaction de fond de commerce • Gestion stratégique • Transaction du fonds de commerce	70 h
UE 2 Logistique • Fondamentaux de logistique • Informatique	48 h
UE 3 Management et développement du personnel • Constitution de groupe et développement personnel • Gestion d'équipe • Anglais • Animation des hommes	59 h

BLOCS DE COMPÉTENCES SPÉCIALITÉ MARKETING ET VENTE DES BOISSONS ORI BCC 1 (MARKETING)	HEURES
UE 4 Univers pro et connaissance du secteur • Le secteur des boissons • Œnologie • Connaissance des produits • Cas terrain	85 h
UE 5 Marketing et Vente • Techniques de vente • Gestion d'une équipe de vente et négociation • Façonner le point de vente • La prospection • Marketing CHR et Techniques de vente • Activité conseil du responsable CHD • Séminaire de négociation	128 h
MODULE 6 Environnement juridique • Gestion du risque client • Droit des sociétés et droit social • Droit du marketing et de la distribution • Législation du débit des boissons • Législation sur les spiritueux • Droit social	80 h

ORI BCC 1 (LOGISTIQUE)	HEURES
UE 1 Finance • Comptabilité générale et analytique • Comptabilité analytique • Gestion financière et transaction de fond de commerce • Gestion stratégique	60 h
UE 2 Marketing et vente • Techniques de vente • Marketing CHR et Techniques de vente • Séminaire de négociation	66 h
UE 3 Management et développement personnel • Constitution de groupe et développement personnel • Gestion d'équipe • Anglais	74 h

ORI BCC 1 (LOGISTIQUE)	HEURES
UE 4 Univers Pro • Le secteur des boissons • Œnologie • Connaissance des produits • Cas terrain	85 h
UE 4 Logistique • Fondamentaux de logistique • Informatique • Logistique de distribution	93 h
UE 4 Environnement juridique • Gestion du risque client • Droit des sociétés et droit social • Droit du marketing et de la distribution • Législation du débit des boissons • Législation sur les spiritueux • Droit social • Le développement durable et la RSE • Œnologie	92 h

BLOCS DE COMPÉTENCES	HEURES
UE 7 Projet tutoré • Projet tutoré	150h

BLOCS DE COMPÉTENCES	HEURES
UE 8 Stage • Évaluation en entreprise • Rapport de stage écrit et oral	150h

RÉMUNÉRATION

Être payé pour étudier, ça rend serein

Une formation universitaire et professionnelle gratuite

- Un statut d'apprenti rémunéré au minimum à 61 % du SMIC/mois (soit environ 12 000 euros/an)
- Aide pour le double hébergement (300 euros par mois pendant 8 mois)*

* sous réserve de validation par la commission

100 %

- Un emploi assuré dans un secteur d'activité dynamique
- Un diplôme délivré par l'Université de Lorraine selon les normes LMD
- 90 % de nos étudiants sont embauchés dans les 3 mois après l'obtention de leur diplôme.

MODALITÉS D'ADMISSION

↦ La formation s'adresse aux ÉTUDIANTS ÂGÉS DE MOINS DE 30 ANS

- Titulaires d'un diplôme de niveau bac +2 ou d'un diplôme équivalent reconnu
- ou titulaires du baccalauréat et justifiant d'une expérience professionnelle significative de 3 ans dans la distribution de gros de boissons.

↦ ÉPREUVE DE SÉLECTION

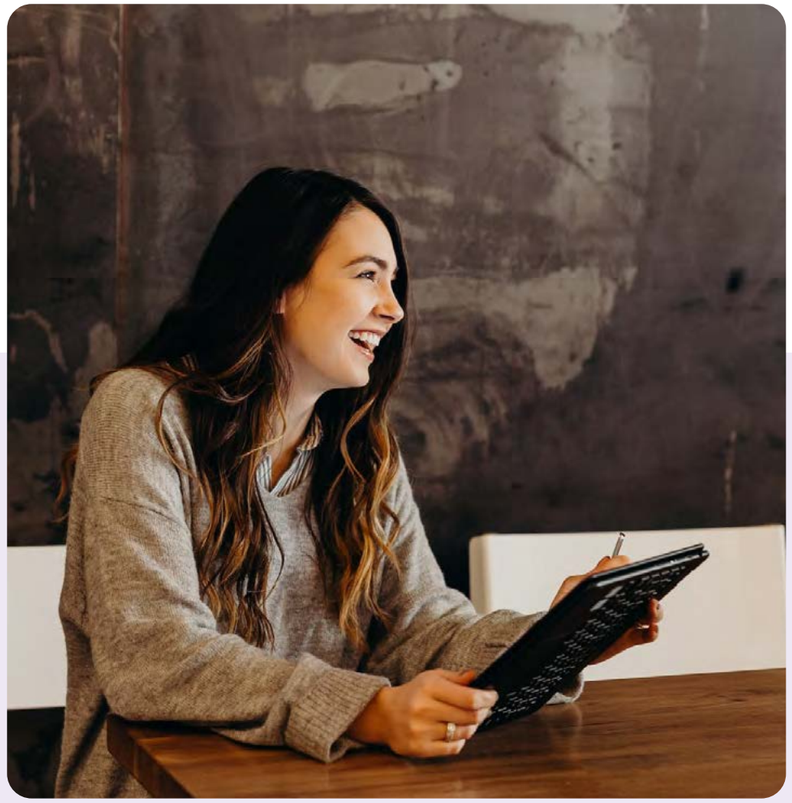
Entretien devant un **jury** comprenant universitaires et professionnels.
Pour être définitivement admis, les candidats admissibles devront avoir signé un contrat d'apprentissage avec une entreprise de distribution de boissons avant la rentrée universitaire de septembre.

L'IAE NANCY EN QUELQUES MOTS

L'IAE Nancy School of Management accueille près de **2000 étudiants et auditeurs** au sein d'une trentaine de formations compétitives de niveau Master, de deux licences classiques et de diverses formations professionnelles. Il comprend une soixantaine d'enseignants et d'enseignants chercheurs intégrés dans les laboratoires lorrains de recherche, 350 intervenants professionnels d'horizons divers et un réseau d'une vingtaine de partenaires étrangers dans le cadre de relations d'échanges.

Comment s'inscrire à la licence professionnelle DISTECH1 ?

INSCRIVEZ-VOUS !



RENSEIGNEMENTS

Isabelle KOHR • Directrice
isabelle.kohr@univ-lorraine.fr
06 74 96 01 78

INSCRIPTIONS

Sur notre site :
distech.fr pour téléchargez le dossier de candidature sur distech.fr

ou

aller sur
ecandidat-gest.univ-lorraine.fr

LIEU DE FORMATION

IAE SCHOOL OF MANAGEMENT / DISTECH CHD

Campus ARTEM
90 rue Sergent Blandan
BP 70618
54010 NANCY Cedex

www.distech.fr

DISTECH
L'ÉCOLE DE LA DISTRIBUTION DE BOISSONS

IAE NANCY
SCHOOL OF MANAGEMENT

Qualiopi
processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

FORMATION DE LA DISTRIBUTION/DISTECH CHD
90 rue Sergent Blandan BP 70618 54010 NANCY Cedex
Mise en page : mathilde-auvray.fr
Crédits photos : Istock Pexels Unsplash
Ne pas jeter sur la voie publique